

## Transaktionsbegleitung (M&A)

Verkauf, Zukauf, Nachfolge: Jede Transaktion hat große Bedeutung für die beteiligten Unternehmen und Personen. Damit die Transaktion erfolgreich umgesetzt wird, sind entsprechendes Know-how und signifikante Ressourcen unverzichtbar. Wir begleiten und beraten Sie umfassend bei Ihrer Transaktion.

### IHR ANSPRECHPARTNER



**Tobias Kersten**  
Wirtschaftsprüfer  
Steuerberater  
Rechtsanwalt

t.kersten@fides-online.de  
Tel.: +49 (421) 3013-175

Unternehmenstransaktionen werden in der Regel durchgeführt, wenn sich Unternehmen durch eine Anpassung ihrer Strategie im dynamischen Wettbewerbsumfeld besser aufstellen wollen.

Mit einem Verkauf können sich Unternehmen von Aktivitäten außerhalb des (zukünftigen) Kerngeschäftes trennen. So können sie Ressourcen und Liquidität profitabler einsetzen.

Ein Zukauf hingegen entsteht aus dem Wunsch nach anorganischem Wachstum oder nach einer Erweiterung des eigenen Portfolios.

Das Thema Unternehmensnachfolge ist ein weiteres Transaktionsumfeld: Wenn es intern keinen passenden Nachfolger für die Übergabe gibt, kann ein Verkauf der Anteile in verschiedenen Varianten sinnvoll sein, zum Beispiel in Form eines Management-Buy-Out „MBO“ oder eines Management-Buy-In „MBI“.

### Transaktionsbegleitung für Unternehmer mit Expertise von FIDES

Als Wirtschaftsprüfer, aber auch als Berater in Umstrukturierungsprozessen, haben wir zahlreiche Unternehmenstransaktionen begleitet – von der ersten Kontaktaufnahme bis zum erfolgreichen Vertragsabschluss. Wir binden unsere Steuer- und Wirtschaftsexperten frühzeitig ein. So stellen wir sicher, dass alle relevanten wirtschafts- und steuerrechtlichen Aspekte vor Vertragsabschluss analysiert und angemessen berücksichtigt werden. Bei Bedarf greifen wir in der Transaktions- und Umsetzungsphase über unser Netzwerk auch auf weitere Experten (zum Beispiel Interim-Manager) zurück.

Unser Leistungsspektrum für die Transaktionsbegleitung:

- Wir strukturieren die Transaktion unter Beachtung der wirtschaftlichen, steuerlichen und rechtlichen Folgen.
- Financial Modelling: Wir erstellen oder prüfen Business-Pläne.
- Wir identifizieren Zielunternehmen über unsere Netzwerke.
- Wir identifizieren und vermitteln potenzielle Käufer oder MBI-Kandidaten, strategische Investoren oder Finanzinvestoren.
- Wir bewerten Unternehmen und Unternehmensbereiche (unter anderem nach Standard IDW S 1).
- Wir erarbeiten Verhandlungsstrategien und begleiten Ihre Verhandlungen.
- Wir führen umfassende Due-Diligence-Prüfungen durch (Commercial, Financial, Tax, Legal).
- Wir bieten steuerliche und rechtliche Beratung in allen Phasen des M&A-Projektes.
- Wir unterstützen bei der Finanzierung des M&A-Projektes.
- Wir begleiten die betriebswirtschaftliche Integration sowie die IT-Systeme über den Kauf hinaus (Post Merger Integration = PMI).
- Wir steuern das Gesamtprojekt und stellen die erfolgreiche Umsetzung sicher.

Als partnerschaftlich geführtes und langfristig denkendes Unternehmen finden wir die beste Lösung für Ihr Vorhaben. Gerne überprüfen wir in diesem Zusammenhang Ihre Unternehmensstrategie – und geben Ihnen kritisches Feedback, ob und in welchem Umfang Ihr Transaktionsvorhaben von dieser Strategie abweicht.